

problèmes

mercredi 1^{er} septembre 2004 **bimensuel n° 2.857**

économiques

dossier

Les approches économiques de la guerre

- Mutation du secteur industriel de la défense
- Les difficultés des entreprises européennes
- Causes et conséquences économiques des guerres civiles
- La privatisation des activités militaires

Entreprises et marchés

La R&D publique dans les nanotechnologies

Développement

Dette des pays en développement et volatilité monétaire

Marché du travail

Les inégalités de salaires entre les femmes et les hommes

problèmes n° 2.857 • Économie de la guerre

économiques

La **documentation** Française



M 02299 - 2857 - F: 4,50 €



Canada: 8,25 CAD, DOM: 4,8 €, Grèce: 4,9 €, Maroc: 5,2 MAD, Tunisie: 7,200 TMM

Sommaire

Économie de la guerre

Les approches économiques de la guerre

Si les guerres sont destructrices, elles sont aussi la raison d'être de toute une industrie. Le **secteur de la défense**, qui représente une part significative du PIB de nombreux États (plus de 2 % pour la France, la Grande-Bretagne et les États-Unis, par exemple), connaît depuis une dizaine d'années une **mutation sans précédent**. C'est ce que montrent dans *Kyklos*, K. Hartley et T. Sandler qui analysent la situation des entreprises américaines et européennes du secteur, ainsi que l'évolution la plus probable de l'industrie militaire au cours des prochaines années. Christian Schmidt dans *Défense nationale* souligne les **difficultés du secteur de l'armement** terrestre européen – plus particulièrement français à travers le cas de **Giat-industries** – face à la puissance américaine. Si l'industrie de la défense peut s'avérer être **un secteur profitable** et, partant, avoir des retombées positives sur l'économie nationale, en revanche, les guerres, et en particulier les **guerres civiles**, outre le coût en vies humaines qu'elles occasionnent, sont ruineuses pour les économies des pays impliqués. Afin de mieux comprendre ce type de conflit, Vincent Médina, dans *Écodef*, recense l'ensemble des **causes économiques** susceptibles de favoriser leur développement ainsi que leurs **conséquences**. L'article de *The Economist* rend compte d'une étude récente de Paul Collier et Anke Hoeffler : les deux chercheurs du Centre for the Study of African Economies de l'université d'Oxford se sont livrés à des évaluations chiffrées du coût des guerres civiles. Ils proposent quelques pistes pour **éviter le déclenchement** des conflits ou en **limiter la durée**. Enfin, Philippe Chapleau dans *Politique internationale* montre à travers l'exemple des Casques bleus une autre face de l'économie de la guerre, en pleine expansion depuis quelques années : la **privatisation** des opérations militaires.

Le marché des entreprises du secteur de la défense

Keith Hartley et Todd Sandler *Kyklos*

2

L'industrie française de matériel militaire terrestre

Christian Schmidt *Défense nationale*

10

Causes et conséquences des guerres civiles

Vincent Médina *Écodef*

15

Le prix de la paix

The Economist

22

Vers une privatisation des interventions militaires : l'exemple des opérations de maintien de la paix

Philippe Chapleau *Politique internationale*

24

Repères

1. L'industrie de la défense en chiffres 4
2. Tendances récentes de l'évolution des dépenses militaires 7
3. Le coût de la guerre en Irak 17
4. La guerre : facteur de puissance ou fardeau économique ? 23
5. L'ascension des sociétés militaires privées 27

Pour en savoir plus...

31

Entreprises et marchés

La R&D publique dans les nanotechnologies

Françoise Roure *Réalités industrielles*

32

Développement

La volatilité tient-elle à la monnaie dans laquelle sont libellées les dettes ?

Entretien avec Ricardo Hausmann *FMI bulletin*

38

Marché du travail

Inégalités de salaires entre femmes et hommes : le poids de la discrimination

Yves de Curraize et Réjane Hugouenq *Revue de l'OFCE*

41